

# Vertriebsingenieur

## Hubschrauber-Dienstleistungen (m/w/d)



### Stellenbeschreibung

#### Das erwartet Sie:

- **Arbeiten wo andere Urlaub machen** - mitten im Chiemgau gelegen befinden sich der Chiemsee, die Alpen sowie Salzburg in unmittelbarer Nähe
- **Arbeit mit Sinn** - mit unserer Arbeit unterstützen wir u. a. humanitäre Hilfseinsätze in Afrika
- **Familiäre Werte** - weltoffene, familiär geprägte Arbeitsatmosphäre mit Du-Kultur
- **Flexibles Arbeiten** - Gleitzeitregelungen mit Überstundenkonto und Freizeitausgleich sowie 25 Tage Urlaub fördern Ihre Work-Life-Balance
- **Moderne Arbeitsplatzgestaltung** – ergonomische und neueste technische Arbeitsplatzausstattung
- **Starthilfe beim Umzug** - wir unterstützen Sie bei der Suche nach Ihrem neuen Zuhause sowie mit einem Zuzugsbonus
- **Zahlreiche weitere Benefits** – ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit individuellen Schulungs- und Entwicklungsmöglichkeiten, Firmenevents, gratis Kaffee und Tee

<b>Firma:</b>	GHS
<b>Vertragsart:</b>	Vollzeit
<b>Ort:</b>	Kirchanschöring (DE)
<b>Datum:</b>	Januar 2025

Die Global Helicopter Service GmbH bietet als international tätiges Luftfahrtunternehmen vielseitige Dienstleistungen für Betrieb und Wartung von Hubschraubern, auch unter anspruchsvollen Bedingungen.

Mit unserer Expertise unterstützen wir erfolgreich auch externe Betreiber und bieten Lösungen im Aircraft Management (EASA Part CAMO) sowie in Wartung und Reparatur (EASA Part 145).

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen:

#### **Vertriebsingenieur für Hubschrauber-Dienstleistungen (m/w/d)**

Sie unterstützen die Geschäftsanbahnung und fördern nachhaltiges Wachstum unserer Helikopter-Dienstleistungen in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung. Ein wichtiger Schwerpunkt liegt dabei auf den Bereichen Aircraft Management (EASA Part CAMO) sowie Maintenance and Repair (EASA Part 145).

#### **Ihr Profil**

- Sie besitzen ein hohes Maß an professioneller Kommunikationsfähigkeit und eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Sie verfügen über die Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit im Rahmen Ihrer Aufgaben
- Sie sind erfolgsorientiert und dabei gewohnt, in internationalen Teams zu arbeiten
- Sie arbeiten strukturiert und sind in der Lage sich und Ihre Kolleg:innen zielfokussiert und nachhaltig zu organisieren

#### **Ihre Aufgaben**

- Erschließung neuer Marktsegmente und Nachverfolgung bestehender Kunden im Rahmen des Kerngeschäftes der Firma
- Leitung des Vertriebs von Dienstleistungen rund um Wartung und Reparatur von Helikoptern sowie deren Komponenten
- Etablierung neuer und Pflege bestehender Kundenbeziehungen (Key-Account Management) unter Nutzung unseres CRM-Systems
- Besuch von Messen und Kongressen

#### **Ihre Erfahrung und Kenntnisse**

- Erste kundenbezogene/vertriebliche Berufserfahrung im Projektgeschäft bzw. in einer ähnlichen Position in der Luftfahrt
- Kenntnisse in Bezug auf Aufrechterhaltung der Lufttüchtigkeit von Luftfahrzeugen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bevorzugt abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwissenschaften oder Luft- und Raumfahrttechnik

Sie sind interessiert und finden sich in der Stellenbeschreibung wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittsdatum bevorzugt per E-Mail an

[application@g-h-service.com](mailto:application@g-h-service.com).