

## Vertriebsingenieur Hubschrauber-Dienstleistungen m/w/d

**Firma:** GHS  
**Vertragsart:** Festanstellung  
**Ort:** Kirchanschöring (DE)  
**Datum:** Februar 2022

### Stellenbeschreibung

Die Global Helicopter Service GmbH erbringt als international tätiges Luftfahrtunternehmen eine große Anzahl von Dienstleistungen rund um Betrieb und Wartung von Helikoptern, teilweise unter äußerst anspruchsvollen Bedingungen.

Unser Know-how rund um die Wartung von Helikoptern wollen wir künftig verstärkt auch außerhalb unseres eigenen Unternehmens nutzen und anderen Betreibern von Helikoptern Dienstleistungen rund um Aircraft Management sowie Wartung und Reparatur anbieten.

Daher suchen wir möglichst ab sofort einen

### Vertriebsingenieur für Hubschrauber-Dienstleistungen m/w/d,

der gemeinsam mit unserer Marketingabteilung sämtliche Geschäftsanbahnungen unterstützt und steuert und ein nachhaltiges Wachstum unseres Geschäftes rund um Helikopter-Dienstleistungen sicherstellt. Ein wichtiger Arbeitsschwerpunkt zur weiteren Unternehmensentwicklung stellen die Bereiche Aircraft Management (EASA Part CAMO) sowie Maintenance and Repair (EASA Part 145) dar.

Ihr Einsatzort wird unsere Firmenzentrale in Kirchanschöring, Bayern sein. Kirchanschöring liegt nur wenige Kilometer von Salzburg und vom Waginger See entfernt in einer der schönsten Regionen Bayerns.

#### Ihr Profil

- Sie besitzen ein hohes Maß an professioneller Kommunikationsfähigkeit und eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Sie verfügen über die Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit im Rahmen Ihrer Aufgaben
- Sie sind erfolgsorientiert und dabei gewohnt, in internationalen Teams zu arbeiten
- Sie arbeiten strukturiert und sind in der Lage sich und Ihre Kolleg:innen zielfokussiert und nachhaltig zu organisieren

#### Ihre Aufgaben

- Erschließung neuer Marktsegmente und Nachverfolgung bestehender Kunden im Rahmen des Kerngeschäftes der Firma
- Leitung des Vertriebs von Dienstleistungen rund um Wartung und Reparatur von Helikoptern sowie deren Komponenten
- Etablierung neuer und Pflege bestehender Kundenbeziehungen (Key-Account Management) unter Nutzung unseres CRM-Systems
- Besuch von Messen und Kongressen

#### Ihre Erfahrung und Kenntnisse

- Erste kundenbezogene/vertriebliche Berufserfahrung im Projektgeschäft bzw. in einer ähnlichen Position in der Luftfahrt
- Kenntnisse in Bezug auf Aufrechterhaltung der Lufttüchtigkeit von Luftfahrzeugen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bevorzugt abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwissenschaften oder Luft- und Raumfahrttechnik

Wir bieten ein spannendes, international orientiertes Arbeitsumfeld mit kollegialem Betriebsklima und flexibler Arbeitszeitgestaltung in Absprache mit der Geschäftsführung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung entweder per E-Mail an [j.zahn@g-h-service.com](mailto:j.zahn@g-h-service.com) oder per Post an:

Global Helicopter Service GmbH  
z. H. Frau Jeannine Zahn  
Watzmannstr. 1  
83417 Kirchanschöring  
Tel: +49 8685 377 99-22